

LounaFood
Aitoa Makua Varsinais-Suomesta
UUTISET, teemanumero
joulukuu 2008



Työkaluja elintarvikealan kehittämiseen

Tämänkertainen LounaFood Uutiset keskittyy yritysteemaan eri näkökulmista. Alussa kerrotaan lyhyesti lähinnä TE-keskuksesta haettavista yritysrahoituksista, minkä jälkeen esittäytyvät oman alueemme yritysneuvojat ns. masvat ja alueellamme toimivat Leader-toimintaryhmät. Loppupuolella lehteä on vielä muutamia yritysesimerkkejä ja muuta tietoa yrityksen toiminnan kehittämiseksi.

Marraskuussa pidettiin laatutyöhön liittyvä työpaja, jonka herättelemänä nyt suunnitellaan Elintarvikekehityksen osaamiskeskuksessa laajemminkin tuotekehitysprosessiin liittyvää yhteistyöhanketta. Tarkempaa tietoa asiasta löytyy lehden loppuosasta. Aitojamakuja.fi -sivustoa esiteltiin Varsinais-Suomen osalta Kestäviä keitoksia -yhteistyöpäivässä, joka oli tarkoitettu lähinnä ruokahuollon hankkijoille ja tavarantoimittajille. Asia herätti mielenkiintoa ja tarkoitus onkin ensi vuonna mahdollistaa entistä enemmän ammattiikeittiöiden ja yritysten kohtaamista. Aitojamakuja.fi -sivustolla on tällä hetkellä yhteensä 511 yritystä, joista 100 sijaitsee Varsinais-Suomessa.

Seuraa nettisivujamme www.lounafood.net - ajankohtaisin tieto elintarvikealan tapahtumista löytyy sieltä.

Yhteistyötahoinamme eri puolilla maakuntaa toimivat ja auttavat yrityksiä esim. yritystoiminnan kehittämiseen liittyvissä asioissa:

Loimaan seutukunnan kehittämiskeskus PL 132, Kauppalankatu 2 A, 32201 Loimaa Riikka Peippo (02) 761 1287, 050 387 1125 riikka.peippo@loimaanseutu.fi www.loimaanseutu.fi	Varsinais-Suomen jokivarsikumppanit ry Myllypellontie1(Poliisiasema), 21490 Marttila Taina Sainio (02) 4845 874, 044 0674 434 jokivarsi@jokivarsi.org www.jokivarsi.org
Salon Seudun Kehittämiskeskus, Yrityssalo Oy (1.1.09 alk.) Örninkatu 15, 24100 Salo Jarmo Peltola (02) 778 2150, 040 845 1667 jarmo.peltola@sypk.fi http://kehittamiskeskus.salonseutu.fi	Ykkösakseli ry Kitulantie 5, 25410 Suomusjärvi Katarina Kiviluoto-Pakarinen (02) 739 2800, 0440 644 822 toimisto@ykkosakseli.fi www.ykkosakseli.fi
Turunmaan seutu ry/Region Åboland rf Villa Lande, Kemiönsaaren kunta Engelsbyntie 8, 25700 Kemiö Mats Nurmio 0400 539 179 mats.nurmio@kimitoon.fi www.turunmaanseutu.fi	I samma båt – samassa veneessä rf ry Fredrikanaukio 1, 21600 Parainen Sami Heinonen (02) 458 5351, 050 342 5651 sami.heinonen@sameboat.fi www.sameboat.fi
Turun seudun yrityspalvelukeskus Potkuri Ajurikatu 2, 20100 Turku Kyösti Vainikainen 044 907 5213 kyosti.vainikainen@te-keskus.fi www.potkuri.fi	Varsin Hyvä ry Liedon kunnantalo, PL 24, Kirkkotie 13, 21421 Lieto Heli Walls (02) 4873 3454, 050 338 3867 heli.walls@lieto.fi www.varsinhyyva.fi
Vakka-Suomen Kehityskeskus Oy Merilinnuntie 1, 23500 Uusikaupunki Markku Riihimäki (02) 842 8750, 0500 323 730 markku.riihimaki@vakka-suomi.com www.vakka-suomi.fi	Ravakka ry Palokuja 6, 23960 Santio Maritta Lindqvist (02) 823 6200, 040 540 8829 toimisto@ravakka.fi www.ravakka.fi

Kannen ja takasivun kuvat: Elintarvikeyrittäjyyden kehittämisen hankeseminaarista Rovaniemeltä

Yritystoiminnan tukimahdollisuudet (TE-keskuksessa)

Yritystoiminnan ja maatalouden kehittämiseen haettavissa rahoituksissa on tapahtunut jonkin verran muutoksia tällä ohjelmakaudella 2007-2013. Tässä lyhyessä esittelyssä käydään läpi muutamia yritystoiminnan kehittämisen rahoitusmahdollisuuksia, erityisesti elintarvikealan näkökulmasta. Parhaiten tietoa erilaisista mahdollisuuksista juuri oman yrityksesi näkökulmasta saat kysymällä asiaa oman seutukuntasi yritysneuvojilta ja pienten maaseutuyritysten kohdalta Leader-toimintaryhmistä.

Yritystoiminnan rahoitusta voidaan hakea TE-keskuksesta maaseutuosastolta ja yritysosastolta (v. 2009 alusta yritysrahoitustoiminnot yhdistyvät). Yritysoston/TEM tukialueissa Varsinais-Suomi kuuluu pääosin tukialueeseen III, lukuun ottamatta varsinaisia saaristokuntia, jotka kuuluvat tukialueeseen II. Maaseutuosastolta/MMM rahoitusta voivat hakea yritykset, jotka ovat maatalousyrityksiä, mikroyrityksiä tai maataloustuotteiden ja elintarvikkeiden ensiasteen jalostusta harjoittavia pk-yrityksiä. Näistä maatalousyrityksille tukea voidaan myöntää vain toiminnan laajentamiseen maatalouden ulkopuolelle. Maaseudun mikroyritysten rahoitustuen ulkopuolelle jäävät suurimpien kaupunkien (Turku, Salo, Raisio ja Kaarina) taajama- ja teollisuusalueet. Mikroyrityksiä ovat alle 10 henkilötyövuotta työllistävät ja joiden liikevaihto tai taseen loppusumma on alle 2 milj. euroa. Elintarvikealan pk-yritykset ovat tätä suurempia ja niille voidaan tukea myöntää ilman alue-rajoitusta, jos liikevaihdosta yli puolet tulee ensiasteen jalostuksesta.

Käytössä olevat tukimuodot

Kehittämistoimenpiteet

Yrityksen kehittämistuki/-avustus voi kohdistua yrityksen pitkän aikavälin kilpailukykyä parantavaan toimintaan, kuten yrityksen liiketoimintaosaamisen, kansainvälistymisen sekä tuotteiden ja tuotantomenetelmien sekä markkinoinnin kehittämiseen. Tuki myönnetään lähinnä ulkopuolisten palvelujen ja asiantuntijoiden käytöstä aiheutuviin menoihin ja tätä tukevaan koulutukseen.

TE-keskuksen osasto	muuta huomioitavaa	tuen/avustuksen määrä
yritysosasto	palkkamenot hyväksyttäviä, mikäli liittyvät kiinteästi ja oleellisesti kehittämistoimenpiteen toteuttamiseen aloittavalle/laajentavalle pienelle yritykselle myös muiden toiminnan laajentamiseen liittyvien menojen perusteella	kehittämistoimenpiteisiin enintään 50 % menoista tuote- ja tuotantomenetelmien kehittämishankkeissa II tukialueella enintään 40 % ja III alueella enintään 35 %
maaseutuosasto	yritystoiminnan aloittamista koskeva neuvontapalvelun tai muun asiantuntijapalvelun hankkiminen enintään 90 % hankintahinnasta (enintään 1500 euron määräiseen)	<u>muihin</u> kehittämistoimenpiteisiin enintään 50 %. <u>Maataloustuotteen ensiasteen jalostusta tai markkinointia harjoittavalle enintään 40 %.</u>

Maaseudun kehittämissuunnitelman puolella on myös ns. yritysryhmän kehittämishanke. Hankkeen voi toteuttaa yhteistyössä vähintään kolme yritystä ja kaikkien yritysten tulee täyttää ohjelman edellytykset. Tarkoituksena on kehittää esim. mukana olevien yritysten yhteistä markkinointia, tuotteita tai yhteisiä tuoteperheitä. Tuki kohdistuu yrityksen ulkopuolisten asiantuntijapalveluiden ja koulutuksen hankkimiseen sekä muihin hankkeen kustannuksiin. Hakijana tai hankkeen vetäjänä voi toimia myös kehittämissuunnitelma (neuvontajärjestö, kunnallinen elinkeinoyhtiö, oppilaitos tai muu yrityksille kehittämissuunniteluita tarjoava organisaatio) tai yksi ryhmän yritysjäsenistä.

Käynnistystukea (maaseutuosasto) voi saada aloittava tai yritystoimintaansa laajentava yritys ensimmäisen ulkopuolisen työntekijän palkkaamiseen. Tukikelpoisia työntekijöiden palkkakustannuksia ovat ainoastaan ennakonpidätyksen alaiset palkat, eivät sivukulut. Tukea voi saada enintään 50 % ja enintään kahden henkilötyövuoden palkkaukseen ja minimipalkkausjakso on 6 kk.

Investointituki/-avustus

Investointitukea/-avustusta voidaan myöntää yritystoiminnassa tarvittavien toimitilojen rakentamiseen tai hankkimiseen, koneiden ja laitteiden (myös käytettyjen) hankintaan sekä käyttöomaisuuden erilaisiin muutos- ja parannustöihin. Lisäksi tukea voidaan myöntää kiinteistön hankintaan tietyin edellytyksin.

TE-keskuksen osasto	muuta huomioitavaa	tuen/avustuksen määrä
yrittäjäosasto	myös maa-alueet sekä koneiden ja laitteiden vuokrausmenot enintään kolmen vuoden ajalta sekä aineettomat investoinnit (esim. käyttöluvat)	investoinnin hankintamenoista vähintään 25 % pitää olla jotain muuta kuin julkista rahoitusta Tuki riippuu yrityksen koosta ja sijainnista vaihdellen 7,5 – 35 % välillä
maaseutuosasto	investoinnit (ks. tarkemmin: V-S:n TE-keskus/maaseudun kehittäminen/yritystuet/valintakriteerit ja rahoituslinjaukset)	avustuksen määrä on enimmillään 10 – 35 % yrityksen koosta ja toimipaikasta riippuen

Maatalouden rakennetukilain piiriin kuuluvat

Maatilalla tapahtuvat toiminnot, jotka ovat tarpeen maataloustuotteiden valmistamiseksi ensimyyntiä varten, kuuluvat maatalouden rakennetukilain piiriin. Näitä toimintoja ovat esim. vihannesten ja juuresten puhdistaminen ja pakkaaminen, jonka jälkeen tuote myydään suoraan kuluttajalle, jalostukseen tai vähittäismyyntiin.

Näiden keskeisten kehittämis- ja investointitukien/-avustusten lisäksi TE-keskuksessa on useita muita tukia, kuten energiatuki, kuljetustuki, kyläkauppatuki, sukupolven- tai omistajanvaihdostuki, nuorten viljelijöiden aloitustuki.

Lisäksi yritystoiminnan kehittämisessä palvelevat:

- Seudulliset kehittämiskeskukset
- Potkuri, Turku
- Finnvera palvelee sekä aloittavia että toimintaansa kehittäviä yrityksiä ja heillä on myös omia rahoituspalveluita yrityksen toiminnan kehittämiseen liittyen.
- Tekesin yritysrahoitus on tarkoitettu yritykselle, joka haluaa kehittää tuotteitaan, palveluitaan tai muun liiketoiminnan edellytyksiä, kuten menetelmiä ja prosesseja. Rahoituksella voidaan edistää myös uusien yritysten syntymistä ja kasvua vahvasti innovatiiviselta pohjalta. Rahoitusvaihtoehtoja ovat avustus, laina tai niiden yhdistelmä ja Tekes rahoittaa vain osan projektin kustannuksista. Elin- ja kasvun alan kasvuun ja kansainvälistymiseen tähtäävä Sapuska-ohjelma keskittyy erityisesti pk-yritysten tarpeisiin. Ohjelman keskeisiä osa-alueita ovat mm: pk-yritysten kansainvälisen verkottumisen edistäminen ja siihen perustuvan liiketoiminnan kehittäminen sekä kansainvälisille markkinoille tähtäävien tuotteiden, tuotantomenetelmien ja palvelujen kaupallistamisen edistäminen.

Tarkempaa tietoa mm:

www.te-keskus.fi/varsinais-suomi ja siellä kohdat Yritystoiminta ja Maaseutuelinkeinot

www.finnvera.fi

www.tekes.fi/rahoitus/yritys/

Muistettavaa:

Useimmat tuet myönnetään de minimis-ehtoisina, joten tuen kokonaismäärä ei saa ylittää kolmen vuoden ajanjaksona 200.000 euroa.

Varminta on aloittaa vasta, kun päätös on tullut! Tuet ovat harkinnanvaraisia ja siksi keskustelut rahoittajan kanssa ovat tärkeitä.

Sopivan rahoituksen miettimisessä ja hankeidean työstämisessä yrittäjiä auttavat kunkin seutukunnan oma yritysneuvoja ja pienien maaseutuyritysten osalta Varsinais-Suomessa toimivat Leader-toimintaryhmät. Molempien toimijatahojen esittelyt ovat seuraavilla sivuilla. **Vaikka ajatus olisi vielä jäsentymätön, ota yhteyttä heihin!**

Varsinais-Suomen alueella toimivat maaseutuyritysvastaavat (MASVAT)

Loimaan seutukunta

Riikka Peippo
puh. 050 551 8660

Loimaan seutukunta on suuren peltopinta-alan johdosta suhteellisen maatalousvaltaista aluetta. Olemme vahva elintarviketuotannon raaka-aineen tuottaja. Meillä on satakunta pääosin pientä elintarvikkeiden jatkojalostajaa, mutta suurin osa jalostuksen arvosta valuu muualle.

Elinkeinorakenne on hyvin monialainen ja yritykset pieniä. Seutukunnan yrityksistä yli puolet työllistää alle kaksi henkilöä ja yli 90 % alle kymmenen henkilöä. Viime vuonna perustettiin 292 yritystä ja kun vähennetään lopettaneet yritykset, nettolisäykseksi saadaan 127 yritystä. Kaikkiaan meillä on noin 2400 toimivaa yritystä. Maatiloja on 2000, joista noin puolella on myös muuta yritystoimintaa. Maatilojen muusta yritystoiminnasta ei ole tällä hetkellä saatavissa tilastotietoja, mutta ensi keväänä toteutetaan seutukunnalla Maa-seutuharava -tarvekartoitus, jossa 10 minuutin puhelinhaastattelussa maatiloilta kysytään työvoima-, koulutus- ja kehittämistarpeita. Samalla selvitetään myös tilojen sivuelinkeinot. Tarvekartoituksen toteuttaa LoiMaaseutu-hanke.



LoiMaaseutu - maaseudun yritysneuvontaa

LoiMaaseutu - maaseudun yritysneuvontaa -hankkeen yritysneuvonta on maksutonta, yritystoiminnan käynnistämiseen ja kehittämiseen liittyvää yleisneuvontaa. Neuvonta sisältää mm. perustamisneuvontaa, starttirahalausuntojen kirjoittamista, ohjausta julkisen rahoituksen hakemiseen ja ulkopuoliseen asiantuntijapalveluun.

Hanke järjestää myös koulutus- ja tiedotus- sekä yritysten yhteistyön edistämistilaisuuksia. Lisäksi Loimaan seutukunnan kehittämiskeskuksella on omia kehittämistyökaluja, sekä toimimme yhteistyössä maakunnan toimialahankkeiden, kuten Lounafoodin, kanssa. www.loimaanseutu.fi –portaalista (Kehittämiskeskus -> hankkeet) löydät esimerkkejä yhteistyöstä yritysten kanssa.

Yhdessä asiakkaan kanssa haemme parhaat ratkaisut yritystoimintasi kehittämiseen. Soita ja sovi tapaamisen!

Salon seutukunta

Jarmo Peltola
puh. 040 8451 667

MASVA on yleisneuvoja ja asiantuntija, joka toimii yrittäjän kumppanina auttaen yritystä löytämään vaihtoehtoja ja ratkaisuja erilaisiin tilanteisiin. Apuna on tehokas ja laaja asiantuntijaverkosto. Salon seutukunnassa MASVAN tehtäviä hoitaa Salon Seudun Kehittämiskeskuksen yritysasiainmies Jarmo Peltola.

Salon seudulla sovitut toimialat ja tehtävät, joissa MASVA on mukana:

- Maa- ja metsätalousyritysten elinkeinorakenteen monipuolistaminen ja kehittäminen
- Bioenergian käytön ja tuotannon edistäminen ja tiedonvälitys
- Maaseudun mikroyritysten toiminnan edellytysten kehittäminen
- Elintarviketuotannon ja jalostuksen edistäminen
- Maaseudun toimintaryhmäyhteistyö (Leader)
- Yrityksen perustamisneuvonta
- Yleinen yritysneuvonta
- Yrittäjäkoulutus
- Sidosryhmäyhteistyö

Maaseudun palveluiden ja tuotteiden PALVELUTORI on myös mielenkiintoinen ilmoitussivusto, jota pidetään yllä kehittämiskeskuksen toimesta. Sivustolle on kuluvan vuoden aikana syntynyt käyntejä jo yli 160.000 kpl. Muutama elintarvikeyritys sivuilta jo löytyy. Käy katsomassa, osoitteessa www.salonseutu.fi/maaseutu

Muutto...

Salon Seudun Kehittämiskeskus muuttaa joulukuun alussa entisen Aspocompin kiinteistöön, joten meidät löytää 5.12.2008 alkaen osoitteesta: Örninkatu 15, 24100 Salo

... ja lisäksi muutos;

Suurin osa Salon Seudun Kehittämiskeskuksen toiminnoista siirtyy vuoden 2009 alusta uuden Salon kaupungin kehittämis- ja elinkeinotoimeen (ja löytyy siis osoitteesta Örninkatu 15).

Kehittämiskeskuksen yrityspalvelut puolestaan yhtiötetään vuoden vaihteessa Yrityssalo Oy:ksi, joten yhteystietomme on 1.1.2009 alkaen: Yrityssalo Oy, Örninkatu 15, 24100 Salo.

Turun seutukunta

Kyösti Vainikainen
puh. 044 907 5213

Turun seutukunnan osalta yrityksiä palvelee Turun Seudun yrityspalvelukeskus Potkuri, jossa toteutettava Maaseutuyritysten asiakasvastaava -hanke on myös osa valtakunnallista Seudulliset yrityspalvelut-palvelukokonaisuutta. Hankkeen kohderyhmänä ovat kaikki maaseudun jo toimivat tai vasta toimintaansa aloittavat yritykset, poislukien vain alueen suurimmissa taajamissa sijaitsevat yritykset.

Asiakasvastaava auttaa seuraavissa asioissa:

- *yritystoiminnan käynnistämiseen ja kehittämiseen liittyvä yleisneuvonta
- *asiantuntijapalveluun tai muuhun kehittämisprosessiin ohjaaminen
- *maaseutuyritysten erityisrahoitukset, mistä haetaan ja miten
- *toimintaan liittyvistä keskeisistä toimintaympäristön muutoksista ja koulutustilaisuuksista tiedottaminen

Neuvontapalvelu on yrittäjälle maksutonta.

Potkuri järjestää myös erilaisia koulutuksia yrittäjille esim. joulukuussa alkava Maaseutuyrittäjän kehittämisohjelma. Uusia koulutuksia järjestetään koko ajan ja niistä ajankohtaisin tieto löytyy nettisivuilta www.potkuri.fi. Samassa osoitteessa esitellään Potkurin muikin yrityspalvelutarjonta, joista usein on veroneuvonta.

Vakka-Suomen yrityspalvelut yhdestä osoitteesta

Markku Riihimäki
puh. 0500 323 730

Vakka-Suomen yrityspalvelut toimii osoitteessa Merilinnuntie 1, Uusikaupunki. Tässä osoitteessa on tarjolla neuvontaa ja kehittämispalveluja niin aloittavalle yritykselle kuin myös toimivalle yritykselle. Uusyrittäjäneuvonnan ja hautomon vastaanotto on myös Kasitien yrityskeskuksessa, Laitilassa. Usein asiakastapaamiset järjestetään asiakkaan tiloissa.

Uusyrittäjäneuvonta tarjoaa maksutonta palvelua yritystoiminnan aloittamista suunnittelevalle. Palvelu sisältää liikeidean läpikäyntiä ja kannattavuuslaskelmien tekoa. Mikäli yritys perustetaan, voidaan tätä kautta hoitaa myös kaupparekisterin palvelut. Uutena palveluna tarjolla on jo toimivien nuorten yritysten kehittämispalvelut. Näistä palveluista vastaa Esa Kerkola, puh. 044 506 3787.

Yritysten investointi- ja kehittämishankkeissa maksutonta neuvontaa tarjoavat Markku Riihimäki, puh. 0500 323 730 ja Raimo Rantanen, puh. 040 546 4100. Nämä yrityshankkeet voivat liittyä toimitilojen rakentamiseen, kunnostamiseen tai jossain tapauksessa myös toimitilojen hankintaan. Investointitukien piiriin kuuluvat myös koneet ja laitteet. Kehittämistukea on saatavissa erilaisten asiantuntijapalvelujen hankintaan. Palkkaustuki on tarkoitettu ensimmäisen tai ensimmäisten työntekijöiden palkkauskuluihin.

Markku Riihimäki tarjoaa lisäksi maakunnallista neuvontaa biohajoavien materiaalien jalostamisesta biokaasuksi, biodieseliksi ja muiksi materiaaleiksi.

Vakka-Suomen yrityspalvelut auttaa yrityksiä kilpailukyvyyn parantamisessa tarjoamalla neuvontaa uuden teknologian käyttöönotossa ja uusien innovatiivisten tuotteiden ja palveluiden kehittämisessä. Tämän palvelun yhteyshenkilönä on Jouko Penttinen, puh. 050 557 8933.

Yrityshautomo on uusi palvelu, joka aktivoi uusien, innovatiivisten yritysten syntymistä ja tukee hautomoyrityksen jatkokehittämistä. Hautomokriteerit täyttävän yrityksen on mahdollisuus saada erityistukia esim. toimittajien vuokraamiseen ja tukipalveluiden hankintaan. Tämän palvelun yhteyshenkilönä on Katariina Oikarainen, puh. 040 513 6892.

Koulutusasioiden yhteyshenkilönä on Markus Haapala, puh. 044 088 4600. Hän hoitaa seutukunnan ja yliopistojen sekä ammattikorkeakoulujen yhteydenpitoa. Palveluina ovat korkeakoulutasoisen koulutuksen järjestäminen paikallisesti täydennys- tai jatkokoulutuksena sekä oppilaitosten ja yritysten yhteistyö opinnäytetöissä.

Kun mielessäsi on yrityksen perustaminen tai sen kehittäminen, niin ota yhteyttä.

Landsbygdsföretagsrådgivningen i Åboland

Mats Nurmio
puh. 0400 539 179

MASVA

Rådgivningen är ett redskap
för dig som vill starta ett nytt företag
för dig som tänker utvidga och behöver investera
för dig som tycker det borde ordnas utbildning lokalt

Du får
ett bollplank att diskutera dina idéer med
hjälp med papperskriget
kontakt till myndigheterna

Kontaktuppgifterna finns på framsidan!

Varsinais-Suomen alueella toimivat Leader-toimintaryhmät

I samma båt – samassa veneessä rf ry

Sami Heinonen
www.sameboat.fi

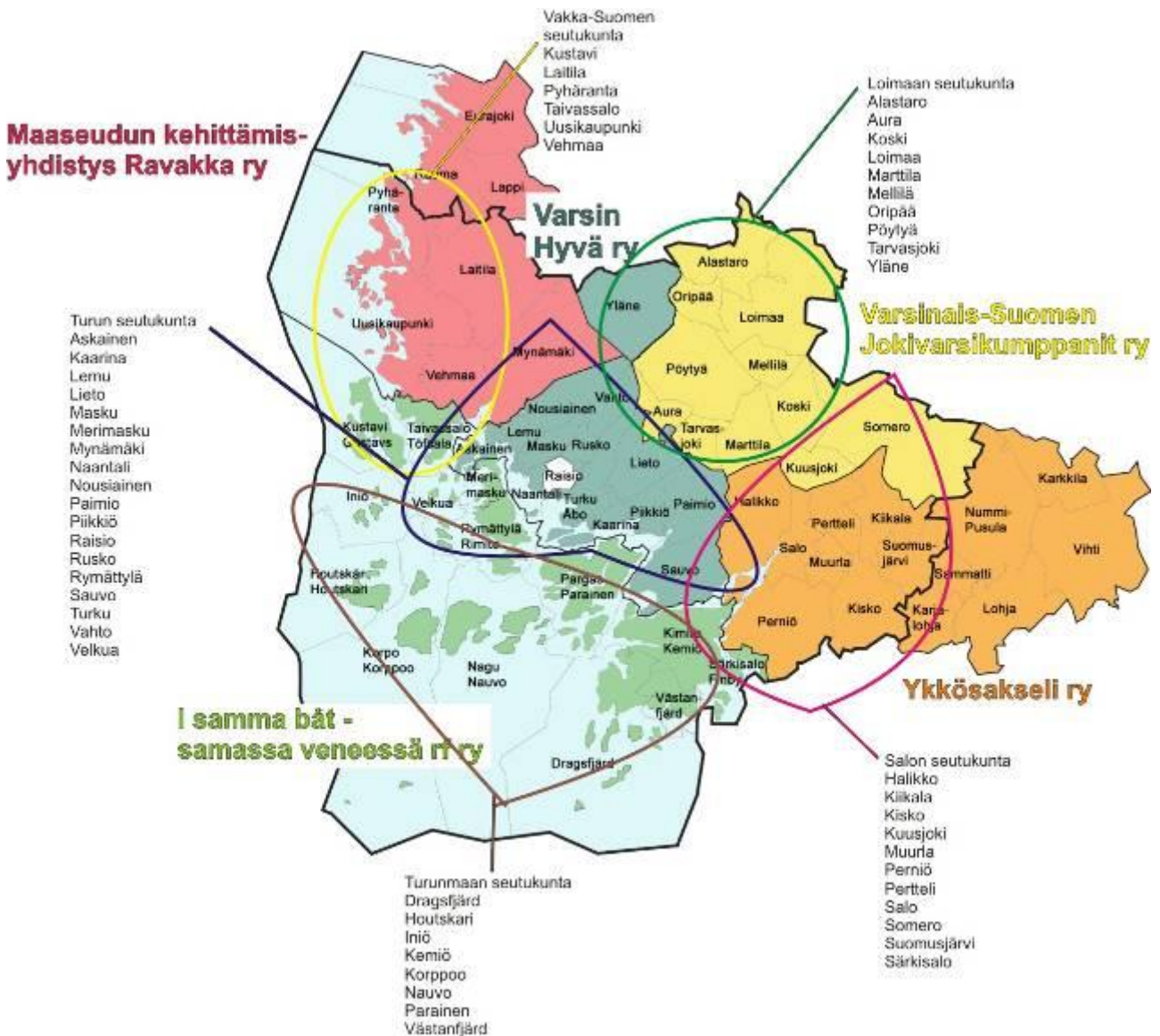


I samma båt-samassa veneessä rf ry on Turun saariston Leader-toimintaryhmä, joka on toiminut alueen kehittämisen puolesta vuodesta 1996. Olemme olleet mukana Leader-toimintaryhmänä aina Leader II –kaudesta alkaen. Toimistomme on Paraisilla ja alueemme koostuu lähes koko Turun saaristosta, joten toimimme molemmilla kotimaisilla kielillä. Vuoden 2009 alussa voimaan tulevien kuntaliitosten vuoksi alueemme muodostuu jatkossa Länsi-Turunmaan kaupungista (Parainen, Nauvo, Korppoo, Houtskari ja Iniö), Kemiönsaaren kunnasta (Kemiö, Dragsfjärd, Västanfjärd), sekä Kustavin ja Taivassalon kunnista. Lisäksi Naantalın saaristokaupungista alueeseemme

kuuluvat Velkua, Merimasku ja Rymättylä ja Salon kaupungista Särkisalon kunta. Asukkaita alueellamme on n. 30000.

Kehittämishjelmamme "Lätta ankar! Keula kohti saaristoa!" pyrkii pitämään saariston asuttuna ja aktiivisena. Olemme valmiita tukemaan hankkeita, jotka tukevat alueen työllisyyttä, viihtyisyyttä ja yleistä elinvoimaisuutta. Toimistollamme on tällä hetkellä töissä vs. toiminnanjohtaja Sami Heinonen, hankeneuvoja Marcus Lepola ja toimistosihteeri Anneli Hartiala. Toimintaryhmämme kotisivu löytyy osoitteesta www.sameboat.fi. Kotisivulta löytyy tietoa yhdistyksestä ja sen toiminnasta sekä meneillään olevasta ohjelmakaudesta, joka ulottuu aina vuoteen 2013. Käyntiosoitteemme on Fredrikanaukio 1, Parainen, puh. (02) 458 5351.

Kartassa on eri pohjaväreillä merkitty Leader-toimintaryhmien toiminta-alueet ja samalla värillä on kirjoitettu ryhmän nimi (karttapohja Ravakka ry:n tekemä). Seutukuntiin kuuluvat kunnat on rajattu kartalta viivan avulla ja lueteltu kunkin seutukunnan kohdalla erikseen.



Maaseudun Kehittämissyhdystys Ravakka

Maritta Lindqvist
www.ravakka.fi



Maaseudun Kehittämissyhdystys Ravakka toteuttaa Kolmen Ajan Rannikko II kehittämissuunnitelmaa. Ohjelman keskeisiä painopistealueita ovat maaseudun vahvojen ja omaehtoisten toimijoiden tukeminen, toimeentulon parantaminen maaseudulla, kulttuurien kohtaamisen edesauttaminen sekä luonnon ja kulttuuriperinnön vaaliminen.

Ravakka on yksi Suomen 55:stä Leader-toimintaryhmästä ja sen rahoituskehys on kuluvalle ohjelmakaudella 2007-2013 3,7 milj.euroa. Ravakan toimialue käsittää kahdeksan kuntaa, joista Eurajoki, Lappi ja Rauma ovat satakuntalaisia paikkakuntia sekä Pyhäranta, Laitila, Uusikaupunki, Vehmaa ja Mynämäki Varsinais-Suomesta.

Ravakan toimitilat sijaitsevat Pyhärannan kunnan Santtion kylässä. Toimipisteestä on mukavasti 24 km:n matka kaikkiin kolmeen alueen kaupunkiin; Raumalle, Laitilaan ja Uuteenkaupunkiin.

Ravakan toiminnanjohtajana työskentelee Maritta Lindqvist, hankepäällikkönä Ulla Kallio-Laine ja Ravakan omassa Kylä toimii –hankkeessa kyläaktivaattorina työskentelee Annamaria Isotalo.

Lisäksi Ravakka on Uudenkaupungin, Pyhärannan, Kustavin ja Taivassalon kuntien alueella toimivan kalatalousryhmän hallinnoija. Kalataloushankkeiden aktivaattori Petri Rannikon työpiste sijaitsee Uudenkaupungin kaupungintalolla, niin ikään keskellä kalatalousryhmän toimialuetta.

Varsinais-Suomen jokivarsikumppanit ry

Taina Sainio
www.jokivarsi.org



Varsinais-Suomen jokivarsikumppanit ry on Leader-toimintaryhmä, joka tukee maaseudun elinvoimaisuuteen tähtäävää hanketoimintaa. Yhdistyksen toimisto sijaitsee Marttilassa ja yhdistys toimii seuraavien kuntien alueella: Alastaro, Loimaa, Mellilä, Oripää, Pöytyä, Aura, Tarvasjoki, Marttila, Koski TI, Kuusjoki ja Somero.

Yhdistys rahoittaa maaseudun kehittämiseen liittyviä hankkeita, jotka valitaan yhdistyksen Elämää ja Elinkeinoja! -kehittämisohjelmaan kirjattujen periaatteiden mukaisesti. Elämää ja Elinkeinoja! -ohjelmassa on kolme teemaa: maaseudun asukkaiden hyvinvoinnin ja yhteisöllisyyden edistäminen, luonto- ja kulttuuriympäristön sekä paikallisuuden nostaminen vetovoimatekijäksi ja yritystoiminnan monipuolistaminen.

Kaikissa päälinjoissa on huomioitu elinkeinon kehittäminen. Hyvinvointi ja yhteisöllisyys-teemassa yhtenä tavoitteena on toteuttaa hankkeita, jotka edesauttavat alueen asukasmäärän ja tätä kautta myös työntekijöiden määrän kasvua. Luonto- ja kulttuuriympäristö-teeman yhtenä tavoitteena on tukea matkailuelinkeinon liittyviä hankkeita. Yritystoiminnan monipuolistaminen-teemassa keskitytään pienyritysten tukemiseen.

Elintarvikealan pienet yritykset ovat yhtenä painopisteenä Jokivarsikumppaneiden kehittämisohjelmassa. Rahoitusta suunnataan pienimuotoisiin elintarvikkeiden jatkojalostushankkeisiin ja tuetaan elintarvikealan pienten yritysten verkostoitumista. Jokivarsikumppanien alueella toimivilla yrityksillä on edellytyksiä paikallisia erityispiirteitä hyödyntävien erikoistuotteiden kehittämiseen, ja tähän kehitystyöhön liittyvää toimintaa tuetaan Leader-rahoituksella.

Jokivarsikumppaneille voi jättää hankehakemuksia jatkuvasti ja yhdistyksen hallitus kokoontuu noin kerran kuukaudessa tekemään päätöksiä hankkeista. Yhdistyksellä on kolme työntekijää, jotka neuvovat ja auttavat kaikissa hankkeita koskevissa asioissa. Kannattaakin olla yhteydessä yhdistyksen työntekijöihin jo ennen hankehakemuksen jättämistä; näin hakija voi varmistaa, että hankkeen hakeminen ja toteuttaminen sujuvat mahdollisimman hyvin. Yhdistyksen yhteystiedot ja paljon hyödyllistä tietoa hanketuista löytyvät osoitteesta www.jokivarsi.org.

Varsin Hyvä ry:n LEADER- ajankohtaiset

Heli Walls
www.varsinyhyva.fi



Varsin Hyvä ry on LEADER-toimintaryhmä, joka toimii maaseudun kehittämisyhdistyksenä Turun seutukunnan ja Yläneen alueella. Yhdistyksen toimisto sijaitsee Liedon kunnantalolla. Varsin Hyvä aktivoi toimialueensa asukkaita ja yhdistyksiä sekä tukee yrityksiä, jotta maaseudulla olisi hyvä elää ja yrittää. Yhdistys rahoittaa yleishyödyllisiä kehittämishankkeita ja investointeja, sekä myöntää yritystukia pienimmille mikroyrityksille.

LEADER-rahoituksella tuetaan sellaista kehittämistoimintaa, joka toteuttaa yhdistyksen paikallista kehittämisohjelmaa. Läheltä Enemmän -ohjelmassa korostetaan yrittäjyyttä, ympäristöasioita, kulttuurin edistämistä sekä asukastoimintaa. Siis kaikkea mikä lisää maaseudun elinvoimaisuutta.

Yritystuet ja elinkeinojen kehittämishankkeet ovat mahdollisia tukimuotoja elintarvikealan yrittäjyyden edistämiseksi. Varsin Hyvän toimialueella on voimakas puutarhatuotanto, jonka piiristä

alueella voitaisiin kehittää lisää uusia paikallisia erikoistuotteita. Erikoistuotteissa on paljon hyödyntämättömiä kehitys- ja elinkeinomahdollisuuksia. Varsin Hyvä onkin linjannut ohjelmassaan erikoistuotannon alueen vahvuudeksi. Maataloustuotannon ja elintarvikeyrityksien yhteistyön lisäämisestä voi syntyä uusia ratkaisuja, joita LEADER- tuella voidaan mahdollistaa.

Lähirooka on edelleenkin kokonaisuus jonka piiristä voi syntyä uutta, etenkin Turkuja ympäröivällä maaseudulla. Tuotekehittely ja uudet verkostot voivat esimerkiksi olla mahdollisia tuettavia toimia.

LEADER-rahoituksella on jo tuettu muutamien toiminimi -yrittäjien ensimmäisten työntekijöiden palkkaamista käynnistystuella, sekä myönnetty investointitukia. Maksatuksetkin ovat yritystukien osalta käynnistyneet, ja ensimmäiset tukirahat ovat jo liikkuneet TE-keskuksesta yrityksiin. Niin ikään LEADER-rahoitusta on myönnetty jo kymmenelle yleishyödylliselle hankkeelle alueella. Yleishyödyllisten hankkeiden myöntöpäätösten teko on aloitettu lokakuun aikana TE-Keskuksessa, joten siltäkin osin hanketoiminta pääsee nyt käyntiin täysipainoisesti.

Maa- ja metsätalousministeriö on myöntänyt Varsin Hyvä ry:lle kaikkiaan 4,5 miljoonaa euroa maaseudun kehittämishankkeisiin vuoteen 2013 asti. Vuosittain tukirahoitusta on haettavana liki 700.000 euroa. Rahoitus on tarkoitettu oikeaan ja konkreettiseen tekemiseen, paikallisille asukkaille, yrittäjille ja muille toimijoille. Lisätietoja, hakuoppaita sekä –lomakkeita löytyy Varsin Hyvä ry:n kotisivuilta www.varsinhyva.net.

Ykkösakseli

Katarina Kiviluoto-Pakarinen
www.ykkosakseli.fi



Ykkösakseli (ry) perustettiin tammikuussa 2007. Yhdistys toimii Halikon, Karjalohjan, Karkkilan, Kiikalan, Kiskon, Lohjan, Muurlan, Nummi-Pusulän, Perniön, Perttelin, Salon, Samatkan, Suomusjärven ja Vihdin alueella. Yhdistyksen toimisto sijaitsee Suomusjärvellä.

Varat yhdistyksen ohjelmatoimintaan saadaan Manner-Suomen maaseudun kehittämissuunnitelman 2007-2013 kautta 100 % julkisena tukena. Tästä julkisesta tuesta 20 % on alueen kuntien, 45 % EU:n ja 35 % valtion rahoitusta. Yhdistykselle myönnetty julkinen kehys vuosille 2007-2013 on 5,7 milj. €, josta hankkeisiin kohdentuu 5 milj. € ja 0.6 milj. € on tarkoitettu toiminnan koordinointiin (toimintaraha).

Yhdistyksen pääasiallisena tehtävänä on Tuumasta teoksi - kehittämissuunnitelman toteuttaminen. Henkilökunta tiedottaa rahoitusmahdollisuuksista, neuvoo hanketoimijoita ja on mukana aluekehittämisen ym. verkostoissa. Toiminta on lähtenyt hyvin käyntiin, huolimatta koko maan Manner-Suomen maaseutuohjelman mukaisien päätösten hitaudesta ja yhdistyksen henkilöstövaihdoksesta.

Hankkeita on hallituksen myönteisellä päätöksellä rahoitettu kaiken kaikkiaan 35 kpl, joista yleishyödyllisiä hankkeita 19 kpl, yrityshankkeita on ollut 13 kpl ja toimintaryhmien välisiä yhteishankkeita 3 kpl. Näihin hankkeisiin on sidottu julkista rahoitusta (EU, valtio ja kunta) yht. n. 1 280 000 euroa (koko kehys n 5 milj. €). Hankehakijoiden palveluja kehitetään ja monipuolistetaan sekä yhteistyötä alueen toimijoiden kanssa tiivistetään, Tuumasta teoksi – kehittämissuunnitelman onnistumisen turvaamiseksi.

Ykkösakseli on valinnut kehittämissuunnitelmalleen seuraavat painopisteet:

1. Yhteisöllisyyden ja sosiaalisen turvallisuuden edistäminen
2. Paikallisen kulttuurin kehittäminen, hyödyntäminen ja tuotteistaminen sekä paikallisuuteen perustuvien tuotteiden, palveluiden ja toimintatapojen edistäminen
3. Maaseutu työteon, yrittämisen ja osaamisen paikkana: osaamisen edistäminen ja osaamispotentialin hyödyntäminen
4. Luonnon ja ympäristön hoitaminen sekä luonnon kestävän ja monipuolisen käytön edistäminen

Vihanneksia ja juureksia jalostettuna suurkeittiöiden makuun

Vitario Oy on Kyrössä toimiva vihanneksia ja hedelmiä Valmix tuotemerkin alla jalostava pk-yritys. Yrityksen tavoitteena on helpokäyttöisten salaattisekä kasvisraaka-aineiden valmistaminen ravintola- ja suurkeittiöille sekä raikkaiden tuoresalaatteja tuottaminen kotikäyttöön. Yritys työllistää 30 työntekijää.

- Vitario Oy:n on perustanut Pentti Tuominen yhdeksänkymmentäluvun alussa, kertoo markkinoinnista vastaava Lasse Pilpola. Raaka-aineet hankitaan mahdollisimman suurelta osin läheltä ja kotimaasta. Kotimaisia raaka-aineita ei kuitenkaan riitä ympäri vuoden eivätkä banaanit vielä Suomessa menesty, Pilpola vitsailee. Erilaisia tuotteita on valikoimassa lähes kaksisataa, joista 90 % toimitetaan suurkeittiöasiakkaille ympäri maata. Jonkin verran tuotteita toimitetaan myös vähittäiskauppojen valikoimiin.

Laadukasta, tuoretta ja terveellistä

Yrityksessä on panostettu viime vuosina paljon tuotantoon, tästä hyvänä esimerkkinä toimivat pari vuotta vanhat siistit, tilavat ja nykyaikaiset tuotantotilat. Tuotteiden nopean kierron vuoksi varastotiloja ei sitä vastoin tarvita suuria määriä.

- Aikaa tuotteen valmistushetkestä pakata, kuljettaa, myydä ja käyttää tuote on viisi vuorokautta. Ja tietysti kuluttajan tulisi vielä ehtiä tuotteesta nauttiakin, kertoo tuotannosta vastaava Ritva Isotalo. Tuotekehitys ja laadunvalvonta painottuvatkin yrityksessä tuotantoprosessien optimointiin ja korkean hygieniatason ylläpitämiseen, jotta yrityksen iskulause laadukasta, tuoretta ja terveellistä toteutuisi. Itse tuotantotyö on monelta osin käsityötä, fyysisesti raskasta ja työskentelytilat ovat kylmiä. Työvoiman saanti onkin aiheuttanut yrityksessä välillä päänsäivä. Työvoiman tarvetta helpottamassa tuotannossa työskenteleekin runsaasti ulkomaista työvoimaa, joiden panokseen yrityksessä ollaan oikein tyytyväisiä.

Vitariossa katsotaan tulevaisuuteen positiivisilla mielin ja tavoitteena on laajentaa toimintaa mahdollisesti useampaan työvuoroon. Pohdinnassa on myös mahdollinen yhteistyö muiden yritysten kanssa logistiikassa. Yritysyhteistyötä tehdään jo tänäkin päivänä naapurin lammastilallisen kanssa, jonne suurin osa 1500 kilon päivittäisestä biojätetuormasta toimitetaan hyötykäyttöön.



Todor Torkov poraa kaalinperkaus-koneessa kaalin kannan pois ennen raastamista

Siitakesieniä suomalaisiin ja ulkomaisiin pöytiin



Mikkolan Sienituote ky on kuusjokelainen luomusiitakesienten viljelyyn ja kasvatusalustojen valmistukseen erikoistunut perheyrittys. Perheen oman väen lisäksi yrityksessä työskentelee kaksi ulkopuolista työntekijää. Kahdeksänkymmentäluvun puolivälissä avomaanvihanneksia viljellyt Jaakko Mikkola sai ajatuksen lähteä kokeilemaan siitakesienten viljelyä tilan vanhassa navetassa. Tietämys siitakkeen viljelystä oli tuolloin vähäistä ja kehittämistä riitti kaikilla osa-alueilla. Kymmenisen vuotta myöhemmin Mikkola aloitti omien kasvatusalustojen kehittelyn ostoalustoissa esiintyneiden ongelmien vuoksi. Vuosituhannen alussa yrityksessä investoitiin omaan alustalaitokseen ja nykyisin tilalla tuotetaan reilut 200 000 kasvatusalustaa kaikkiaan kuuden ammattimaisen siitaketuottajan ja yksityisten kuluttajienkin tarpeisiin.

- Tulevaisuudessa yrityksen toiminnan pääpaino tulee olemaan kasvualustojen tuotannossa ja sieniä viljellään lähinnä alustojen laadunvarmistusmielessä, kertoo Jaakko Mikkola.

Biokemiallista puunjalostusta

- Siitakkeiden kasvattaminen on eräänlaisesta biokemiallisesta puun jalostuksesta, Mikkola sanoo. Ennen asiakkaille toimittamista, jauhetusta koivuhakkeesta ja luomuviljasta valmistettuihin alustoihin siirrostetaan nestemäinen sienirihmasto. Nykyisin käytössä oleva, heidän omille kasvatusalustoilleen sopiva kestävä ja laadullisesti hyvä sienikanta on valittu yhteistyössä VTT:n kanssa kymmenien eri siitakekantojen joukosta. Alustat ovat herkkiä kontaminaatioille ennen kuin siitakerihmasto on vallannut kasvualustan 3-4 viikkoa siirrostamisen jälkeen. Siirrostaminen tehdäänkin yksin siihen varatussa puhdistilassa. Rihmaston vallattua alustan, ne siirretään joko tilan omiin esikasvatushuoneisiin tai kuljetetaan muille sienitiloille kolmen kuukauden ajaksi esikasvatukseen. Varsinainen kasvatusvaihe kestää vain kuusi päivää, jonka jälkeen kerätään ensimmäinen sato noin neljä kuukautta kasvatuksen aloittamisesta. Keruun jälkeen sienikasvustot voidaan aktivoida uudelleen esimerkiksi kylmällä vedellä neljäkin kertaa. Käytännössä tämä tehdään vain kerran jokaisella kerralla pienenevän sadon vuoksi. Siitake ei ole helppo sieni viljellä ja satotasot vaihtelevat paljon. Kasvattaminen saadaan kuitenkin toimivaksi, kun yksikkökoot pidetään riittävän pieninä ja toimitaan yhdessä useamman tilan kanssa, jolloin kokonaissato säilyy hyvänä. Tämä on myös hillinnyt halpatuottajien tuloa siitakemarkkinoille.



Mikkolalla käsissään kasvatusalusta

Mikkolan Sienituotteen kaikki sienet pakataan ja myydään Champ-tuotemerkin alla Mykora Oy:n toimesta. Siitakkeiden kokonaistuotannosta noin puolet jää Suomeen ja toinen puoli päättyy muihin Pohjoismaihin ja Saksaan.

Vehmaalla kasvatetaan tutkitusti terveellistä tyrniä

Vinkkilän Luomutuote on luomutuotantoon erikoistunut yritys Vehmaan Vinkkilässä. Ilkka Liukas tuottaa tilallaan tyrniä, parsaa ja aroniaa. Pensasmustikan viljelyä on tilalla myös kokeiltu, mutta mustikan juuret ovat osoittautuneet myös myyrien herkuksi, mikä on hankaloittanut viljelyä merkittävästi. Parsaa ja aroniaa tuotetaan muutamia satoja kiloja vuodessa. Tyrni on tilan päätuote ja sitä poimitaan talteen noin 2000 kiloa vuodessa. Satoa tulee tilan 2000 pensaasta enemmänkin, mutta loput marjat jäävät lintujen syötäväksi, koska enempää ei kaupaksi tällä hetkellä mene. Marjat myydään pakastettuina rasiamarjoina ja jääpalamehuna pääasiassa Turun alueen marketeissa sekä valtakunnallisesti Stockmanneilla ja suurissa Euromarketeissa. Pieniä määriä tyrnimehua toimitetaan myös lähialueen ravintoloihin.



Liukas esittelee aroniasta tekemäänsä jääpalamehua

Harrastuksesta työtä ja eläkepäivien aktiviteettia

Ajatus tyrnin luomuviljelystä syntyi harrastuksesta ja aidosta kiinnostuksesta ravinnon terveysvaikutuksiin kymmenisen vuotta sitten. Liukas kertoo perehtyvänsä edelleen aktiivisesti uusiin ravitsemustutkimuksiin ja jakaa lukemaansa tietoa myös muille asiasta kiinnostuneille yrityksen nettisivujen kautta. Kiinnostusta asiaa kohtaan riittää ja vierailijoita yrityksen nettisivuilla on noin 7000 kuukaudessa. Terveysnäkökohta on otettu huomioon myös viljeltäviä kasveja valittaessa ja niiden jalostuksessa. Jääpalamehut valmistetaan 100 % marjoista soseuttamalla, jolloin kaikki arvokkaat komponentit myös kuoresta ja siemenistä saadaan mukaan lopputuotteeseen. Tuotteisiin ei lisätä säilöntäaineita tai edes sokeria vain itse marjat.

Tyrnin poimintaa ei voi tehdä koneellisesti, vaan se on hidasta käsitöitä. Helpoin tapa on leikata ja pakastaa oksa marjoineen ja rullata sitten jäiset marjat irti, mutta näin ei kaikkia marjoja ymmärrettävästi

voi talteen kerätä. Käsityöstä huolimatta, ulkopuolista työvoimaa ei kiireisimpänäkin kesä kautena tarvita vaan työt hoituvat omin ja perheen voimin. Ilkka Liukas on jäämässä ensi vuoden aikana eläkkeelle päätyöstään, joten aikaa mukavalle ulkoilmaharrastukselle löytyy tulevaisuudessa entistä enemmän.

Kemiön Mylly uskoo suomalaisen rukiin voimaan

Kemiön Myllyyn astuessa voi tuntea historian lehtien havinaa. Mylly on toiminut samalla paikalla jo vuodesta 1903 lähtien. Österbergin suvun perustama ja kolmen eri sukupolven voimin toiminut mylly siirtyi nykyisille omistajille Jouko ja Kari Laaksolle sekä Harri Virralle vuonna 1998. Harri Virta siirtyi muihin tehtäviin 2008 alusta. Mylly työllistää nyt kolme henkilöä.

Toiminta on perustunut alusta alkaen paikallisten viljelijöiden viljan kasvatukseen. Tänä päivänäkin 90 % viljasta on kasvatettu Kemiön saarella ja loput 10 % hankitaan 50-60 kilometrin säteellä myllystä. Täysjyväruisjauhot ovat myllyn päätuote. Kapasiteettia ruisjauhojen tuotantoon on miljooniin kiloihin vuositasolla nykyisessä yhden työvuoron työskentelymallissa. Ihan koko kapasiteetti ei kuitenkaan ole vielä käytössä. Rukiin lisäksi Kemiön myllyssä tehdään täysjyvävehnäjauhoja. Tuotteita lähtee myllystä kymmeniä tonneja kuu-kaudessa.

Perheleipurit suurin asiakas

Kemiön myllyn toiminnan kulmakivi ja kyky selvitä kilpailussa suurten toimijoiden rinnalla perustuu kotimaisista viljoista valmistettuihin lisäaineettomiin ja korkealaatuisiin täysjyväjauhoihin. Jouko Laakson siirryttyä myllyn johtoon, tuotannon painopiste oli aluksi pienissä kuluttajapakkauksissa. Tien avaaminen leipomoihin vaati kovasti työtä ja kehittäjä Laakso tätä tarkoitusta varten kolme omaa leipäreseptiäkin leipomoiden vakuuttamiseksi tuotteidensa laadusta. Leivät olivat joutsenmerkillä varustettuja. Nykyisin yrityksen asiakaskunta koostuu suurimmaksi osaksi leipomoista. Perheleipurit-ketjun leipomoiden kanssa on tehty sopimus ja Kemiön Myllyn nimi koristaakin Vehnä- ja Ruis Mestarit palaleipäpakkauksia. Ketju toimii koko Suomessa. Pienpakkaukset kuuluvat yrityksen tuotevalikoimaan edelleen, mutta muodostavat tuotannosta pienen osan tällä hetkellä. Kuluttajapakkaukset myydään Turun ja Salon alueen isommissa kaupoissa.

Yrityksen tulevaisuuden Laakso näkee hyvänä. Pienen yrityksen usko omaan toimintaan, erikoistuminen ja panostukset laatuun ovat tuottaneet tulosta. Kapasiteettia laajempaankin tuotantoon olisi. Vanhan myllyn kohdalla myös investointeja riittää.



Laakso ja mylläri Arto Lehtola tarkastamassa valssimyllyn toimintaa

Mieltymysprofiili pureutuu ammattimaisesti tuotteiden miellyttävyyserojen syihin

Näin kertoo toimitusjohtaja Kari Meltovaara Leipomo Rosten Oy:stä. Hänen kokemustensa mukaan Mieltymysprofiili-tutkimuksesta on saatu arvokasta ja luotettavaa tietoa yrityksen tärkeistä tuotteista.

Mieltymysprofiili on tutkimuspalvelu, jota voidaan käyttää apuna tuotekehityksessä ja tuotteistamisessa. Tutkimuksessa yhdistyvät perinteisen kuluttajatutkimuksen antama tieto kuluttajien mieltymyksistä ja tuotteiden kriittiset aistittavat ominaisuudet, jotka saadaan selville koulutetun aistinvaraisen arvioinnin raadin tuloksista. Kuluttajatestiosuuden tuloksista selviävät myös esimerkiksi mielipiteiden jakautuminen kuluttajaryhmittäin kuten perinteisestä kuluttajatutkimuksesta yleensä.

Kuluttajat eivät kuitenkaan osaa kertoa miksi jokin tuote miellyttää, Meltovaara arvioi. Tuotteiden ominaisuusprofiileista taas selviävät todelliset aistittavat erot tuotteiden välillä. Tämän tiedon yhdistäminen kuluttajatestin tuloksiin kertoo miten todelliset erot aistittavissa ominaisuuksissa vaikuttavat tuotteiden miellyttävyyteen. Ammattimaisesti analysoitujen ja tulkittujen tulosten avulla pystytään suuntaamaan tuotekehitystä halutulla tavalla kuluttajaa miellyttävään suuntaan, kun tiedetään tarkemmin mitä ominaisuuksia tuotteessa pitää kehittää ja mihin suuntaan, Meltovaara kertoo.

Tuotekehityksen suuntaamisen lisäksi tuloksista voidaan saada ideoita uusiin tuotteisiin. Meltovaaran mielestä Mieltymysprofiilia voidaan parhaiten hyödyntää olemassa olevan tuotevalikoiman analysoinnissa, kun voidaan verrata omia tuotteita markkinoilla oleviin kilpailijoiden tuotteisiin. Huonosti myyvän tuotteen kohdalla saadaan selville, miten tuote mahdollisesti eroaa markkinoilla menestyvistä tuotteista. Tulosten perusteella voidaan myös havaita tarve kehittää olemassa olevan hyvin myyvän tuotteen rinnalle keskivertokuluttajan mieltymysten mukainen tuote täydentämään valikoimaa.



Kuva arvionnista (Kuvaaja: Arto Puolimatka)

Mieltymysprofiili-tutkimuksen tuloksista on eniten hyötyä tuotekehitykselle ainakin keski-suuressa yrityksessä. Markkinoinnissa tuloksia voidaan käyttää argumenttina kaupan valikoimiin pääsystä neuvoteltaessa. Meltovaara suosittelee Mieltymysprofiili-tutkimuspalvelun käyttöä kaikenlaisille yrityksille; erityisesti keskisuurille yrityksille, joilla ei ole resursseja talon omaan laajaan tutkimus- ja tuotekehitysosastoon. Silloin ulkoinen tuotetutkimus mahdollistaa ammattimaisten tutkimustulosten saamisen ja käytön tuotekehityksessä.

Lisätietoja kirjoittajalta:

Saara Lundén, Funktionaalisten elintarvikkeiden kehittämiskeskus
puh. (02) 333 6789, 040 592 8843, saara.lunden@utu.fi

Satafood vastaa yritysten kehittämistarpeisiin

Eila Törmä
www.satafood.net

Kilpailu elintarvikemarkkinoilla kiristyy jatkuvasti, tuotantokustannukset nousevat ja nousevien kustannusten siirtäminen hintoihin on yhä vaikeampaa. Toisaalta kuluttajat hakevat myös vaihtelua, uusia tuotteita, Premium-tuotteita, lähituotteita. Tämä kehitys tuo mahdollisuuksia ja tilaa markkinoilla pienille ja keskisuurille elintarvikevalmistajille. Pk-yrityksille on tärkeää saada ulkopuolista apua ja osaamista liiketoimintansa kehittämiseen. Tätä tehtävää suoritamme me yrityskehitysytöt.

Satafoodissa me teemme luottamuksellisia, kahdenkeskisiä kehitystoita yritysten kanssa. Tavoitteena on aina liiketoiminnan kokonaiskehittäminen, kannattavuuden parantuminen, usein myös yrityksen kasvu. Kasvu ei kuitenkaan ole itsetarkoitus. Aloitamme yhteistyön yrityksen kokonaistilanteen kartoituksella, jonka pohjalta teemme yhdessä yrittäjän kanssa suunnitelman kehittämistarpeista. Kehittämistyöt voivat olla prosessikehitystä, tuotekehitystä, laadunhallintaa, hygieniakartoituksia, taloushallinnon asiantuntijapalveluita, markkinointitutkimuksia, ympäristöasioita. Tänä päivänä etsimme myös uudenlaisia markkinointitapoja; vähittäiskaupan hyllään pääseminen on kaikkein vaikeinta pienelle yritykselle.

Julkista rahoitusta on yrityksille paljon tarjolla, mutta rahoitusten hakeminen on aikamoinen viidakko. Lähtiessämme hakemaan ulkopuolista rahoitusta yritykselle lähdemme aina liiketoimintasuunnitelmasta; usein se on ensiksi kirjoitettava yhdessä yrittäjän kanssa. Etsimme parhaat rahoitusratkaisut, tarvittaessa myös neuvottelemme rahoittajien kanssa ja hoidamme paperisotaa. Investointeja ja muuta kehittämistä ei milloinkaan voida laskea julkisen tuen varaan. Liiketoiminnan pitää olla kannattavaa.

Yksityiseltä sektorilta rahaa haettaessa on myös tärkeää hyvin tehty liiketoimintasuunnitelma. Kokemuksemme mukaan pienemmissä yrityksissä talouden seuranta, budjetointi ja rahoitussuunnitelman tekeminen

on vielä usein puutteellista. Tilitoimistoilta pitäisi myös vaatia tarkempaa raportointia, jotta yrittäjä tietää missä mennään. Korkea velkaantumisaste on riski silloin kun markkinat kiristyvät.

Yrityksen menestyminen riippuu ennen kaikkea yrittäjästä, hänen osaamisestaan, aktiivisuudestaan ja hänen yhteistyöverkostoistaan. **Satafood on Sinua ja yritystäsi varten, ota yhteyttä!**

Lyhyitä infoja

Tuotekehitysprosessin kehittämishanke pk-yrityksille

Varsinais-Suomen elintarvikekehityksen osaamiskeskuksessa on suunnitteilla hanke pk-yritysten tuotekehitysprosessin kehittämisen tueksi. Hankkeen tavoitteena on lisätä osallistuvien yritysten markkinatietoutta, kehittää tuotekehitysprosessin hallintaa tuotekehityksen eri vaiheiden tuntemisen ja hallinnan kautta, löytää yritysten keskittymisalueet sekä auttaa viennin suunnittelussa ja aloittamisessa. Hanke on suunniteltu toteutettavaksi yritysryhmähankkeena elintarvikealan pk-yrityksille. Toimenpiteitä hankkeessa ovat yhteiset koulutuspäivät kuluttajien ymmärtämiseen, tuotekehitysprosessin hallintaan, kansainvälistymiseen ja laadunhallintaan liittyen. Näiden lisäksi on yrityskohtaista konsultointia edellä mainituista aiheista yrityksen tarpeista riippuen. Hanketta ovat toteuttamassa Elintarvikekehityksen klusterin osaamiskeskukset: Funktionaalisten elintarvikkeiden kehittämiskeskus, Foodwest Oy, Viikki Food Centre ja Kuopio Innovation Oy, Turun yliopiston täydennyskoulutuskeskus ja muita yhteistyökumppaneita. Vuoden 2009 alussa alkavaan hankkeeseen haetaan rahoitusta TE-keskuksesta tai Tekesiltä.

Lisätietoja asiasta:

Koordinaattori Saara Lundén, Funktionaalisten elintarvikkeiden kehittämiskeskus
Puh. 02 333 6789 tai 040 592 8843, saara.lunden@utu.fi

Omavalvonnan avuksi

Controlmatic Oy Ltd on sensoriverkkoteknologian yritys, joka kehittää ja myy aktiiviseen RFID-teknologiaan perustuvia langattomia ja automaattisia ohjaus-, tiedonsiirto- ja paikannusjärjestelmiä. Yhtiön päätoimipaikka on Joensuu. Yhtiön keihäänkärkenä on TempNet –tuote, langaton ja automaattinen lämpötilan seurantajärjestelmä, joka soveltuu kaikkiin omavalvontaa vaativiin käyttöympäristöihin. Elintarvikkeiden säilytys- ja kaupanpitolämpötilat, kuljetuslämpötilat ja jäähdyttämislämpötilat tulevat valvotuksi ja tallennetuiksi automaattisesti ja luotettavasti. Tarkemmin asiaan voit tutustua nettisivuilla www.controlmatic.fi

Hygieniaosaamiskoulutusta

ProAgria Farman seuraava hygieniaosaamiskoulutus ja –testi pidetään 19.1.2009. Koulutus järjestetään klo 10-16.30 ja testi klo 17.00. Koulutuksen hinta on 70 € ja testin 30 € (sis. alv. 22 %). Ilmoittautumiset viikkoa ennen puh. 010 273 1500 tai info@farma.fi.

Mikäli yritykselläsi on tarvetta muun kuin suomenkieliseen hygieniaosaamiskoulutukseen, ole yhteydessä LounaFoodiin ja kerro, millä kielellä koulutusta tarvittaisiin (esim. viroksi, venäjäksi). Siten on mahdollista järjestää kerralla useammalle yhteinen koulutus ja hintakin on näin ollen alhaisempi.

Ajankohtaisia hankintapyyntöjä

LounaFoodin nettisivuilla on nykyään suora linkki HILMAAN eli julkisten hankintojen ilmoituskanavaan. Pyrimme päivittämään sivuille myös aukiolevat elintarvikealan hankintapyynnöt. Sivuja kannattaa seurata säännöllisesti. Kirjoitushetkellä on auki kaksi tarjouspyyntöä.



Hyvää Joulua ja Onnellista Uutta Vuotta!



LounaFoodin yhteystiedot

Turun yliopiston täydennyskoulutuskeskus
Alueellinen kehittäminen
20014 TURUN YLIOPISTO
(Käyntiosoite: Lemminkäisenkatu 14-18 A, 2. kerros)

Projektipäällikkö Päivi Töyli
puh. (02) 333 6475, 040 565 8121
paivi.toyli@utu.fi

Projektsihteeri Ritva Rantala
puh. (02) 333 6210
ritva.rantala@utu.fi

Elintarvikealan asiantuntija
Teemu Halttunen
puh (02) 333 6417, 0400 260 390
teemu.halttunen@utu.fi

Lehti on luettavissa myös internetissä www.lounafood.net

Painopaikka: Uniprint, Turun yliopisto ja Åbo Akademi.